



Cursos presenciales dirigidos a fomentar:

- La Gestión
- La Negociación
- La Motivación
- La Reactivación
- La Expresión
- La Focalización de Objetivos
- La Persuasión
- La Formación

Hoy y siempre, para que una empresa TRIUNFE necesita PREPARACIÓN, MOTIVACIÓN, CONSTANCIA, REINVERSIÓN + TRABAJO.

Así conseguiremos empresas COMPETITIVAS que será igual al ÉXITO.



NUESTROS CURSOS

EL DESAFÍO DEL ÉXITO

Con este curso buscamos conseguir de una manera rápida y sencilla cambiar creencias, pautas de comportamiento negativo y enfoques inadecuados para conseguir el éxito en nuestra vida: familia, negocios, salud, deporte...

Se eliminan miedos e inseguridades para un cambio hacia una vida mucho más positiva y apasionante.

5-5 COACHING

Este programa se crea para dar apoyo a los pequeños empresarios, autónomos, micro pymes y pymes, principalmente. Creemos que la base de nuestra economía y nuestra riqueza descansa en este perfil de personas que día a día se esfuerzan con un duro trabajo para salir adelante y crear riqueza.

TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN

Ayudaremos a entender los elementos más importantes de negociar con éxito en las diferentes facetas del día a día, entrenando las habilidades y técnicas, más adecuadas para la mejora sistemática en cualquier tipo de negociación, centrándonos especialmente en la negociación empresarial y comercial como puntos claves.

AUTO-MOTIVACIÓN Y VENTAS

La satisfacción en el trabajo está considerada por todos los estudios como el principal factor de motivación y es la razón fundamental por la cual un vendedor elige una empresa y se queda en ella, por ello desarrollaremos cómo practicar una comunicación persuasiva con los clientes, atendiendo también a la motivación y auto-motivación.

Elaboraremos estrategias de cambio y manejo de grupos.

ESTRATEGIA DE INFLUENCIA

Despertar nuestras capacidades comunicacionales y persuasivas para relacionarnos de una manera mucho más adecuada en diferentes facetas de nuestra vida, como: familia, ventas, negociación, liderazgo, amigos, relaciones y todas las áreas de nuestra vida en las que necesitamos comunicarnos y ser mucho más convincentes.

DIRECCIÓN Y GESTIÓN DE PYMES

- ¿Qué negocio tengo?
- ¿Para qué cree mi negocio?
- ¿Cómo rediseñar mi negocio para potenciarlo?
- Creación de una visión comercial de mi negocio.
- Aprender a establecer metas y objetivos.
- Creación de un manual operativo de mi negocio.

MOTIVACIÓN Y LIDERAZGO

Dirigido a todas las personas que tengan la necesidad de manejar y motivar a grupos, estableceremos pautas que sirvan no solo para motivarse uno mismo, sino para motivar a grupos a través de pautas concretas de comunicación y liderazgo.

MAESTRÍA EN EL MÁXIMO NIVEL

- En este curso de entrenamiento actitudinal de alto nivel, podrás encontrar las herramientas necesarias para capacitarte en la formación y entrenamiento de actitudes, y de esta forma poder impartir una formación excelente a cualquier colectivo o persona.
- Maestría en el máximo nivel te otorga una serie de herramientas adecuadas para manejar las habilidades de comunicación persuasiva y de esta forma conectar adecuadamente con las personas y transmitir datos de manera efectiva.

CAPTACIÓN Y FIDELIZACIÓN DE CLIENTES

- Visualizar al cliente como la pieza clave de cualquier clase de negocio.
- Entender la cultura del Servicio.
- Diseñar el Negocio a gusto del cliente y no del empresario.
- Aprender a crear una diferenciación y que sea influyente en la toma de decisiones del cliente.
- Que los participantes tengan la posibilidad de recibir Coaching en directo con el entrenador para superar obstáculos o detectar lo que está faltando para lograr una mejor satisfacción del cliente.

CURSOS A MEDIDA PARA EJECUTIVOS

- Motivación.
- Técnicas de trabajo y comunicación.
- Técnicas de liderazgo.
- Técnicas de negociación.

Los cursos antes mencionados se intercalan con programas adicionales de actividades outdoor.

LA MAGIA EN EL CAMINO DE SANTIAGO

Entrenamiento vivencial en el desarrollo personal aplicado a nuestra vida cotidiana y la relación con los demás. Entender y despertar nuestro proceso de auto-conocimiento, manejo de técnicas y habilidades personales para encontrar nuestro verdadero camino hacia nuestros objetivos y visión global de nuestra vida.



**Trabajadores Preparados
y Motivados =
Empresas Competitivas**

CURSOS DIRIGIDOS A:

- Gerentes.
- Comerciales.
- Financieros.
- Administrativos.
- Marketing.
- Recursos humanos.
- Abogados.
- Profesorado.



Grupo Aldekoa

Somos una organización empresarial creada con expertos Formadores, enfocada en un entrenamiento actitudinal y profesional.

Promovemos Formación entre los trabajadores y empresas para ser más competitivos y fomentar el desarrollo personal y profesional.

Estamos liderados por Santiago Aldekoa, autoridad en la Psicología del campo personal y profesional, con una reputación avalada por personas, empresas y organizaciones de todo el país.

Ayudamos a las personas, empresas y colectivos diversos a conseguir sus objetivos.

GRUPO ALDEKOA

Santiago Aldekoa

NLP Mental Coach

-
- Móvil: 610 467 794

info@grupoaldekoa.com
www.grupoaldekoa.com